SALCO®
PROFESSIONAL

OFFICIAL PARTNER PROGRAM

METAL DEALERSHIP 2027



30
PARTENAIRES

HOLEMAKER TECHNOLOGY
HMT

PROFIT®
World's smartest hole saw system

Not for everyone. Built for the best.

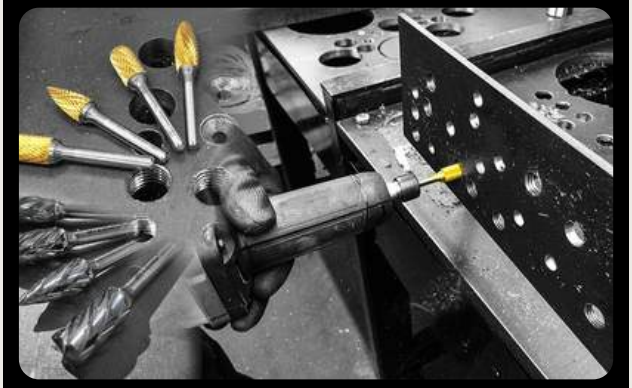
SALCO INVESTIT DANS VOTRE MAGASIN. VOUS RENFORCEZ VOTRE POSITION. ENSEMBLE, NOUS CRÉONS LA CROISSANCE.

Avec le Salco Metal Dealership, nous construisons un réseau sélectif de **maximum 30 revendeurs spécialisés en métal en Belgique**.

En tant que Metal Dealer, vous obtenez bien plus qu' un accès à un assortiment : un statut officiel de partenaire, une présentation professionnelle en magasin, des conditions commerciales exclusives et le soutien d' un partenaire qui va sur le terrain avec vous.

01 QUE SIGNIFIE ÊTRE METAL DEALER ?

Un point de vente officiel et exclusif de deux acteurs forts du travail des métaux.





HOLEMAKER TECHNOLOGY
HMT

Des outils de coupe innovants qui accélèrent le travail des métaux.

CONCEPT PRÉSENTATION 1M



PRO-FIT®
World's smartest hole saw system

Tout tourne autour du Click&Drill max.

CONCEPT PRÉSENTATION 1M

02 VOTRE STATUT EXCLUSIF DE METAL DEALER

Chaque partenaire sélectionné reçoit un pack officiel Metal Dealer.

01
Un autocollant vitrine exclusif Metal Dealer

02
Une présentation en magasin reconnaissable pour HMT et Profit

03
Une mention comme Metal Dealer officiel sur le site web de Salco

04
Un logo numérique Metal Dealer pour votre site web et votre communication

05
Un accès à un soutien commercial spécifique et à des conditions de partenariat

06
Une remise exclusive Metal Dealer

VOUS N'ÊTES PAS UN SIMPLE POINT DE VENTE. VOUS ÊTES L'UN DES PARTENAIRES SÉLECTIONNÉS PAR SALCO.

03 SALCO INVESTIT DANS VOTRE MAGASIN

Salco prend en charge l'investissement dans la présentation prévue en magasin.



VOTRE PRÉSENTATION METAL DEALER COMPREND

- Présentoirs professionnels
- Frontons personnalisés
- Bandeaux de rayon
- Étiquettes produits
- Autocollants vitrine exclusifs Metal Dealer
- Bannière Profit
- Catalogues et flyers produits



Salco assure la livraison et l'installation du matériel PLV prévu et se charge du lancement des deux concepts en magasin.

Dès l'installation, vous assurez l' entretien quotidien et le réassort en temps voulu des présentoirs et des produits correspondants. Salco vous soutient par un suivi commercial.

04 VOTRE AVANTAGE COMMERCIAL : SALCO VA SUR LE TERRAIN AVEC VOUS

En tant que Metal Dealer, vous n 'êtes pas seul. Nous investissons pour promouvoir activement les deux marques sur le marché avec vous. Voici ce que vous pouvez attendre de nous :

3 DÉMOS PRODUITS PAR AN

Des démonstrations pratiques dans votre magasin, assurées par des collaborateurs de Salco. Vos clients découvrent les produits, leurs applications et leurs avantages directement dans la pratique.

8 VISITES CLIENTS COMMUNES PAR AN

Au moins 2 visites en binôme par trimestre chez des utilisateurs finaux pertinents. Ensemble, nous identifions les opportunités, proposons des solutions et soutenons la vente.



FORMATIONS PRODUITS ET TECHNIQUES

Vos collaborateurs connaissent les produits, comprennent les applications et conseillent en toute confiance.

SOUTIEN COMMERCIAL

Lors des lancements de produits, des actions commerciales et d'opportunités spécifiques, vous pouvez compter sur Salco.

DÉVELOPPEMENT ACTIF DES MARQUES

Ensemble, nous renforçons la notoriété de HMT et Profit auprès des entreprises du travail des métaux et des utilisateurs professionnels.

ENSEMBLE, NOUS RAPPROCHONS LES PRODUITS DE L'UTILISATEUR PROFESSIONNEL.

05 VOS ENGAGEMENTS DE METAL DEALER

Les sept engagements de nos Metal Dealers.

1	**VISIBILITÉ**	Un emplacement A bien visible dans le magasin pour les deux concepts de présentation.
2	**PRÉSENTATION**	Gérer et entretenir avec soin le matériel PLV prévu et le présenter de manière professionnelle.
3	**CHIFFRE D'ACHATS**	Réaliser un chiffre d'achats annuel minimum de **€ 18.000** sur l'assortiment HMT et Profit convenu.
4	**DÉMONSTRATIONS**	Prévoir chaque année de la place pour 3 démos produits.
5	**PROSPECTION**	Au moins 2 visites communes en binôme par trimestre chez des utilisateurs finaux.
6	**PROMOTION DES MARQUES**	Mettre activement en avant HMT et Profit auprès des clients professionnels.
7	**POSITIONNEMENT PRIX**	Communiquer de manière professionnelle la qualité et la valeur ajoutée des marques, dans le respect de votre liberté de fixer vos prix de vente.

DURÉE DU PARTENARIAT **1ER JANVIER - 31 DÉCEMBRE 2027**

06 YOUR SUCCESS. YOUR REWARD.

Ceux qui développent les marques HMT et Profit avec Salco et atteignent leurs objectifs de chiffre d' affaires bénéficient d' un bonus de croissance annuel attractif.

LE SYSTÈME DE BONUS 2027

Chiffre d'achats réalisé	Bonus
≤ € 18.000	3%
> € 18.000	5%

Le chiffre d'achats minimum de 18 000 € est la condition pour activer le bonus.

EXEMPLE

Votre chiffre d'achats s'élève à **23 000 €**

€ 18.000 x 3%	€ 540
€ 5.000 x 5%	€ 250
BONUS TOTAL	**€ 790**

Le bonus est calculé sur le chiffre d' achats net réalisé sur l' assortiment convenu, hors TVA et après déduction des éventuelles notes de crédit et retours. Le décompte a lieu à la fin de l' année civile, après vérification des conditions de partenariat.

07 30 PARTENAIRES - UN PARTENARIAT EXCLUSIF

Le réseau belge de Metal Dealers est limité à 30 points de vente sélectionnés au maximum.



Un réseau fort exige une répartition réfléchie, des revendeurs impliqués et une ambition commune.

QU'EST-CE QUI REND CE RÉSEAU UNIQUE ?

- Maximum 30 partenaires sélectionnés en Belgique
- Une répartition géographique équilibrée
- La transparence grâce à une carte officielle du réseau
- Une sélection ciblée selon le potentiel commercial et l' engagement

La sélection est effectuée par Salco sur la base, entre autres, du potentiel de marché, de la spécialisation, de la répartition géographique et de la volonté de contribuer activement au concept.

TOUT LE MONDE NE DEVIENT PAS METAL DEALER. C'EST CE QUI EN FAIT LA VALEUR.

08 CONDITIONS D'ACHAT EXCLUSIVES

Des remises de partenariat spécifiques et des avantages commerciaux, liés à votre engagement.

Accès aux assortiments HMT et Profit convenus

Remises de partenariat spécifiques

Un bonus de croissance annuel

Une présentation en magasin entièrement soutenue par Salco

Un soutien commercial, technique et marketing

Pour les acheteurs hors du programme Metal Dealership, les conditions d'achat habituelles de Salco s'appliquent.

09 ENSEMBLE VERS 2028

Pas un accord ponctuel, mais une collaboration avec une vision à long terme.

À la fin de 2027, nous évaluons ensemble les résultats et les possibilités pour la suite. Nous examinons notamment :

- Le chiffre d'achats réalisé
- Le développement de HMT et Profit
- La visibilité et la qualité de la présentation en magasin
- Les résultats des démos et des visites clients communes
- L'engagement commercial et l'implication du revendeur
- La composition et la pertinence de l'assortiment

Sur cette base, nous définissons la suite du partenariat pour 2028. L'évaluation annuelle sert également de base à une éventuelle prolongation du statut de Metal Dealer.

10 VOS CLIENTS. VOS VENTES. NOTRE SOUTIEN.

Au sein du Metal Dealership, un principe reste central :

SALCO NE VEND PAS DIRECTEMENT À L'UTILISATEUR FINAL.

Nous investissons dans les marques, soutenons nos revendeurs et aidons les utilisateurs finaux grâce à la connaissance des produits, à l'expertise technique et à nos conseils. La revente passe toujours par le réseau de distribution existant.

Vos clients restent vos clients. Salco est à vos côtés pour tirer ensemble le meilleur de chaque opportunité commerciale.

READY TO BECOME A METAL DEALER?

30	2	1
PARTENAIRES	**MARQUES FORTES**	**RÉUSSITE EXCLUSIVE**

Nous investissons dans votre magasin, vos connaissances, votre visibilité et vos ventes.
Vous apportez l'ambition. Nous apportons le soutien.

SALCO METAL DEALERSHIP 2027
Not for everyone. Built for the best.